

Карминская-Белоброва М.В.

аспирант

Харьковская государственная академия культуры, Украина

Использование оффшорных компаний в целях налогового планирования в Украине

Во многих развитых странах мира существует лояльные системы налогообложения и условия ведения бизнеса, но до сих пор, ни одному государству не удалось уберечься от оттока средств в оффшоры. (Оффшорная компания - это компания, которая не ведет хозяйственную деятельность в стране своей регистрации, а владельцы этих компаний - нерезиденты этих стран) [1].

Для украинского бизнеса, в условиях обременительной налоговой системы, несформированной структуры собственности и несовершенной законодательной базы, оффшоры являются одним из способов сохранения средств и участия в капитале других компаний, а также получение денег в нужное время в любой точке мира.

Украинский бизнес использует оффшоры для решения двух взаимосвязанных задач – это минимизация налогообложения для увеличения собственных прибылей, а также участие в собственности украинских предприятий через оффшоры для сокрытия истинных владельцев, легкого изъятия и вывоза капитала. Отечественные условия ведения бизнеса этому способствуют в полной мере: высокие ставки налогов, нестабильность законодательства и отсутствие гарантий инвестиций, неустоявшаяся политическая система.

Особый интерес для снижения налогов в Украине представляют оффшорные компании Кипра, Великобритании, США, Нидерландов и Венгрии, попадающие под соответствующие конвенции.

Предлагаемая ниже схема с использованием преимуществ, предоставляемых Соглашением с Кипром, значительно расширяет возможности использования оффшорных компаний для легального снижения налогов путем перевода части торгово-закупочной и производственно-сбытовой деятельности на комиссионную основу. С помощью договора комиссии между кипрской компанией и украинским предприятием (которые, разумеется, управляются одним и тем же украинским резидентом) осуществляются в сущности те же действия, которые Вы собираетесь совершить или даже уже осуществили, но за небольшие комиссионные вознаграждения, облагаемые налогом.

Суть метода заключается в расщеплении торговых сделок и производственных операций на два независимых договора: один затратного, другой доходного характера. То есть зарубежная компания дает поручение независимому агенту (Вашему предприятию) осуществить за небольшое вознаграждение от своего имени, но за счет комитента определенные юридические и фактические действия.

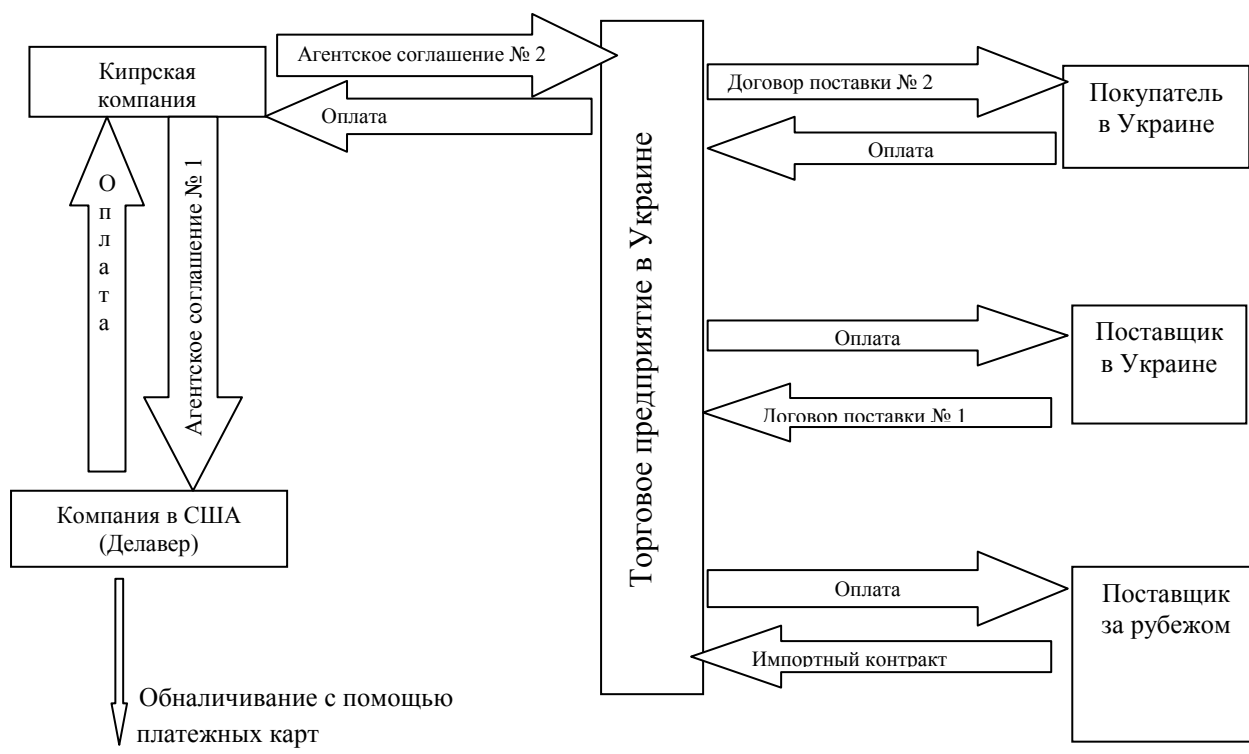


Рис 1. Базовая схема использования кипрского оффшорного инструмента в целях оптимизации налогообложения украинского предприятия [3].

Оффшор – это средство, дающее юридически корректные результаты

только при четком соблюдении законов страны, в которой зарегистрирована фирма, и тех стран, где она осуществляет свою деятельность.

Многие аспекты международного налогового планирования связаны с необходимостью трансграничного перемещения товаров, услуг, капиталов и доходов. В связи с этим становится актуальной задача по поиску оптимального маршрута перемещения финансовых и производственных ресурсов.

В настоящее время уже нередко встречается ситуация, когда украинские предприниматели располагают двумя и более компаниями оффшорного типа. Количество зарубежных компаний и объем активов постоянно увеличивается. В этих условиях перед их владельцами встают принципиально новые вопросы: как организовать взаимодействие с зарубежными компаниями, как эффективно управлять их ресурсами.

Украинский бизнес начинает переходить на общепринятые в мировой практике схемы налогового планирования. С одной стороны это позитивная тенденция, которая позволит украинскому капиталу выйти на новый уровень, когда можно будет инвестировать в европейские экономики. С другой – без кардинальных изменений налоговой и фискальной системы в стране экономика останется без притока новых средств, а схемы будут выстроены так, что на движение капитала невозможно будет повлиять, разве что запретить внешнеэкономическую деятельность [2. с. 10].

Литература

1. Преимущества оффшорного бизнеса [Электронный ресурс] <http://business.rin.ru/cgi-bin/search.pl?action=view&num=52524&razdel=6&w=0>
2. Баюра Д., Чекалов С. Чьи оффшоры // Украинская инвестиционная газета. – 2002. – №38 (365). – 24 сентября. – С. 7-10.
3. Оффшорные зоны и их налоговые преимущества [Электронный ресурс] <http://www.urist.org.ua/issue/int/12315050907>